

Số: 170/TGD-BC

Hà Nội, ngày 28 tháng 3 năm 2024

**BÁO CÁO VÀ ĐÁNH GIÁ CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC
VỀ KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG KINH DOANH NĂM 2023**

I/ Báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh năm 2023:

Tình hình kinh tế – xã hội Việt Nam năm 2023 tiếp tục xu hướng phục hồi, kinh tế vĩ mô ổn định, lạm phát trong tầm kiểm soát, các cân đối lớn được đảm bảo, nhiều kết quả quan trọng trên các lĩnh vực đạt được mục tiêu đề ra và tiếp tục là điểm sáng về kinh tế trong khu vực và trên thế giới.

Năm 2023, Công ty cổ phần Tập đoàn Vinacontrol đạt mức tăng trưởng cao với doanh thu về cung cấp dịch vụ vượt mốc 700 tỷ đồng, đạt 708,95 tỷ đồng, tăng 11,56% so với cùng kỳ năm trước. Tổng lợi nhuận sau thuế hợp nhất đạt 37,71 tỷ đồng, bằng 100,27% so với năm 2022 (theo số liệu Báo cáo tài chính hợp nhất đã kiểm toán năm 2023).

*Các chỉ tiêu kết quả kinh doanh của Vinacontrol
trên Báo cáo tài chính tổng hợp và hợp nhất đã kiểm toán năm 2023*

STT	Chỉ tiêu	2023 (đồng) Đã kiểm toán	2022 (đồng) Đã kiểm toán	2023/2022 (%)
1.	Tổng giá trị tài sản	420.595.917.361	358.801.746.496	117,22%
2.	Doanh thu thuần về cung cấp dịch vụ (hợp nhất)	708.952.704.413	635.511.560.967	111,56%
3.	Doanh thu thuần về cung cấp dịch vụ (tổng hợp)	365.103.659.932	326.606.006.132	111,79%
4.	Lợi nhuận thuần từ hoạt động kinh doanh (hợp nhất)	46.432.663.868	48.496.280.324	95,74%
5.	Lợi nhuận khác	911.099.352	(707.265.453)	
6.	Tổng lợi nhuận kế toán trước thuế (hợp nhất)	47.343.763.220	47.789.014.871	99,07%
7.	Tổng lợi nhuận kế toán trước thuế (tổng hợp)	41.357.018.445	41.087.363.050	100,66%
8.	Lợi nhuận sau thuế (hợp nhất)	37.712.676.836	37.611.162.860	100,27%
9.	Lợi nhuận sau thuế (tổng hợp)	36.795.330.569	36.502.821.845	100,80%

- Trong số 69 nhóm mặt hàng/dịch vụ được thống kê toàn Tập đoàn, có 36 nhóm mặt hàng tăng và 33 nhóm mặt hàng giảm doanh thu so với cùng kỳ. Trong đó, doanh thu dịch vụ đối với nhóm mặt hàng trọng điểm tiếp tục có biến động mạnh, đồng thời xuất hiện thêm một số mặt hàng mới mang lại doanh thu tích cực cho Vinacontrol. Đứng đầu về tỷ lệ tăng trưởng là mặt hàng Gạo, tăng 54,22% so với cùng kỳ năm trước, nguyên nhân là nhiều quốc gia trên thế giới tăng nhập khẩu gạo từ Việt Nam do khủng hoảng lương thực toàn cầu. Tiếp theo là mặt hàng Điều, mặt hàng Than và mặt hàng Phế liệu với tỷ lệ tăng trưởng lần lượt là 29,66%, 24,85% và 23,33%.

- Năm 2023, doanh thu nhóm dịch vụ phục vụ QLNN đạt 118,29 tỷ đồng, tăng 22,84% so với cùng kỳ năm trước và đóng góp 18,27% vào tổng doanh thu của Công ty mẹ. Mặt hàng Máy móc thiết bị đã qua sử dụng và Phế liệu có sự tăng trưởng tốt so với cùng kỳ năm 2022. Dịch vụ Kiểm định trang thiết bị y tế có sự chuẩn bị từ trước và gia nhập thị trường sớm đã giúp Vinacontrol khai thác được nhiều khách hàng lớn trong lĩnh vực này, góp phần mang lại doanh thu ổn định cho Tập đoàn.

- Về công tác đấu thầu, số lượng gói thầu tham gia và trúng thầu đều tăng mạnh so với năm 2022, lần lượt tăng 32,69% và 32,26%. Trong năm 2023, Vinacontrol trúng 41 dự án/gói thầu với trị giá 86,67 tỷ đồng, đạt 193% so với kế hoạch và bằng 163% so với cùng kỳ năm trước. Một số khách hàng/dự án mới được phát triển như Nhà máy Nhiệt điện Nghi Sơn 2 (giám định chất lượng than), Nhà máy Nhiệt điện Thái Bình 2 (giám định than, dầu, đá vôi và kiểm kê kho than), Công ty Trường Thịnh – Mekong (giám định cát nhập khẩu)... Đặc biệt, dịch vụ mới là kiểm định trang thiết bị y tế của Vinacontrol đã phủ sóng mạnh đến các cơ sở y tế tuyến Trung ương, địa phương. Tổng cộng, đã có 75 Bệnh viện/Cơ sở y tế được Vinacontrol triển khai dịch vụ kiểm định trang thiết bị y tế, đạt trị giá 3,11 tỷ đồng.

- Năm 2023, mảng dịch vụ theo ủy thác nước ngoài tăng trưởng tốt so với cùng kỳ năm 2022, tăng 8,06%. Vinacontrol đã thực hiện 03 dự án cùng một số yêu cầu lẻ từ khách hàng, tổ chức giám định nước ngoài khác. Tính đến thời điểm ngày 31/12/2023, tổng doanh thu ủy thác của khách hàng nước ngoài trong năm đạt 34,69 tỷ đồng.

- *Tình hình kinh doanh của các Đơn vị năm 2023:*

+ *Vinacontrol Hà Nội:* Dịch vụ kiểm định trang thiết bị y tế và giám định máy móc thiết bị tại nước ngoài (Hàn Quốc, Trung Quốc, Nhật Bản...) được đưa vào khai thác từ năm 2022 đã đem lại nguồn doanh thu khả quan cho Vinacontrol Hà Nội, trong đó dịch vụ kiểm định thiết bị y tế cho các bệnh viện và cơ sở y tế đạt hơn 3 tỷ đồng, tăng 64% so với cùng kỳ năm 2022. Doanh thu từ hoạt động chủ lực của Vinacontrol Hà Nội là giám định máy móc thiết bị đã qua sử dụng đạt 16,65 tỷ đồng, chiếm 24% tổng doanh thu toàn Chi nhánh. Năm 2023, Vinacontrol Hà Nội đạt doanh thu 69,28 tỷ đồng, bằng 103,9% so với năm 2022.

+ *Vinacontrol Hải Phòng:* Kết thúc năm tài chính 2023, doanh thu Chi nhánh đạt 70,74 tỷ đồng, bằng 116,5% năm 2022. Dịch vụ chứng nhận và kiểm tra nhà nước tiếp tục chiếm tỷ trọng lớn của Đơn vị với 68,82% yêu cầu và 48,36% doanh thu.

+ *Vinacontrol Quảng Ninh:* Trong số 10 mặt hàng chủ lực của Chi nhánh có 7 mặt hàng tăng và 3 mặt hàng giảm. Trong đó, dịch vụ giám định Máy móc thiết bị tăng cao do Đơn vị đẩy mạnh hoạt động hợp tác bán chéo dịch vụ và khai thác được thêm một số Hợp đồng giám định máy móc thiết bị nhập vào ngành than. Dịch vụ giám định than cho các nhà máy nhiệt điện tiếp tục chiếm tỷ trọng lớn trong cơ cấu doanh thu của Đơn vị, đạt 26,23 tỷ đồng. Tổng doanh thu Đơn vị năm 2023 đạt 61,55 tỷ đồng, bằng

115,7% so với năm 2022.

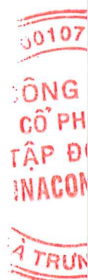
+ *Vinacontrol Đà Nẵng*: Năm 2023, thị phần giám định mặt hàng dăm gỗ của Chi nhánh tiếp tục được mở rộng khi có thêm các khách hàng mới bên cạnh những khách hàng truyền thống. Dịch vụ giám định than nhập khẩu từ Lào có sự tăng trưởng ấn tượng trong năm 2023, chiếm gần 12% tổng doanh thu Đơn vị. Mặt hàng tiềm năng viên nén gỗ tiếp tục đà tăng trưởng với tỷ lệ bằng 135% so với năm 2022. Dự báo đây sẽ là mặt hàng đem lại mức doanh thu ổn định và tăng trưởng trong thời gian tới. Năm 2023, Vinacontrol Đà Nẵng đạt 109,39 tỷ đồng doanh thu, bằng 109,1% so với năm 2022.

+ *Công ty TNHH Giám định Vinacontrol TP. Hồ Chí Minh*: Là Đơn vị có thị trường lớn nhất cả nước nhưng đồng thời cũng phải đối mặt với sự cạnh tranh gay gắt và quyết liệt từ các tổ chức giám định, chứng nhận, thử nghiệm trong và ngoài nước. Vinacontrol Hồ Chí Minh luôn nỗ lực nâng cao chất lượng dịch vụ, chăm sóc khách hàng đồng thời liên tục nghiên cứu, phát triển dịch vụ mới. Năm 2023, doanh thu Vinacontrol Hồ Chí Minh vượt mốc 300 tỷ, đạt 316,61 tỷ đồng, bằng 110,5% so với cùng kỳ năm trước.

+ *Công ty CP Chứng nhận và Kiểm định Vinacontrol (Vinacontrol CE)*: Năm 2023, doanh thu Vinacontrol CE đạt 65,07 tỷ đồng, bằng 108,7% so với năm 2022. Trong đó dịch vụ chứng nhận hợp chuẩn, hợp quy sản phẩm, dịch vụ thử nghiệm và kiểm định an toàn tiếp tục chiếm tỷ trọng lớn trong cơ cấu doanh thu của Đơn vị.

+ *Công ty CP Tư vấn và Thẩm định môi trường Vinacontrol (Vinacontrol VIECA)*: Năm 2023, doanh thu của Vinacontrol VIECA đạt 8,6 tỷ đồng, bằng 175,5%% so với năm 2022. Nguyên nhân của việc tăng trưởng mạnh do các Hợp đồng được Công ty ký từ trước dịch Covid bắt đầu được thực hiện, đem lại nguồn doanh thu cho Công ty.

- Năm 2023, Vinacontrol dự kiến tạm ứng cổ tức là 15%.



II/ Tình hình tài chính:

1. Các chỉ tiêu tài chính chủ yếu:

Các chỉ tiêu	Năm 2023	Năm 2022	Đơn vị	Ghi chú
1. Chỉ tiêu về khả năng thanh toán				
+ Hệ số thanh toán ngắn hạn TSLĐ/Nợ ngắn hạn	2.13	2.47	Lần	MS100/MS310
+ Hệ số thanh toán nhanh TSLĐ-Hàng tồn kho Nợ ngắn hạn	2.08	2.40	Lần	MS100-MS140 MS310
2. Chỉ tiêu về cơ cấu vốn				
+ Hệ số nợ/Tổng tài sản	29.71	22.89	%	MS300/MS270
+ Hệ số nợ/Vốn chủ sở hữu	42.27	29.68	%	MS300/MS410
3. Chỉ tiêu về năng lực hoạt động				
+ Vòng quay hàng tồn kho: <u>Giá vốn hàng bán</u> Hàng tồn kho bình quân	91.77	94.73	Lần	MS11 MS140
+ Doanh thu thuần/Tổng tài sản	1.69	1.77	Lần	MS10/MS270
4. Chỉ tiêu về khả năng sinh lời				
+ Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Doanh thu thuần (ROS)	5.32	5.92	%	MS60/MS10
+ Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Vốn chủ sở hữu (ROE)	12.76	13.59	%	MS60/MS400
+ Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Tổng tài sản (ROA)	8.97	10.48	%	MS60/MS270
+ Hệ số Lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh/Doanh thu thuần	6.55	7.63	%	MS30/MS10

2. Tình hình tài chính:

2.1. Tình hình tài sản:

Doanh thu thuần năm 2023 của Vinacontrol đạt 708,95 tỷ đồng, tăng 11,56% so với năm 2022. Tổng tài sản 420,59 tỷ đồng, bằng 117,22% so với năm 2022. Cùng với việc kiểm soát tốt các chi phí đầu vào góp phần giữ cho các chỉ số khả năng sinh lời: Lợi nhuận sau thuế/Vốn chủ sở hữu (ROE) và Lợi nhuận sau thuế/Tổng tài sản (ROA) lần lượt là 12,76% và 8,97%. Nguồn vốn đầu tư của các cổ đông vào Vinacontrol luôn được bảo toàn và phát triển. Đời sống của người lao động và môi trường làm việc được cải thiện, người lao động ngày càng thêm gắn bó.

2.2. Tình hình nợ phải trả, phải thu:

Tổng nợ phải trả của Công ty được cấu thành từ nợ ngắn hạn và nợ dài hạn, chủ yếu là nợ ngắn hạn phải trả người lao động.

Phần lớn các khoản công nợ phải thu khách hàng chủ yếu là khoản phải thu ngắn hạn, còn các khoản nợ phải thu quá hạn đã được Vinacontrol tính tuổi nợ và trích lập dự phòng 100% theo đúng quy định.

III/ Những thay đổi về cơ cấu tổ chức, chính sách và quản lý của Vinacontrol năm 2023:

Năm 2023, Tập đoàn đã thực hiện những thay đổi/cải tiến trong các công tác sau:

1. Công tác bộ máy tổ chức, quản trị nhân sự:

- Hoàn thành thủ tục giải thể Chi nhánh Lạng Sơn, điều chuyển nhà cửa/tài sản về Văn phòng và giao nhân sự thuộc Vinacontrol Hải Phòng quản lý.

- Kiện toàn hệ thống quản trị nội bộ: Tiếp tục nghiên cứu, cải tiến quy chế lương cho phù hợp thực tế; Phối hợp cùng Vinacontrol Hồ Chí Minh dự thảo Quy chế đánh giá mức độ hoàn thành công việc; Xây dựng Quy chế đánh giá cán bộ quản lý; Ban hành Nội quy Lao động sửa đổi năm 2023.

- Hoàn thiện công tác quản lý đội ngũ nhân sự chủ chốt của Vinacontrol.

- Thực hiện số hóa trên phần mềm quản trị công việc 1Office; Hệ thống cơ cấu tổ chức/hệ thống chức danh, các quy trình công việc liên quan đến tổ chức bộ máy, tổ chức nhân sự và hành chính.

2. Phát triển thị trường:

- Thị trường trong nước:

+ Tập đoàn và các Đơn vị duy trì, đẩy mạnh xây dựng mối quan hệ với các cơ quan quản lý, các hiệp hội ngành hàng. Vai trò của Vinacontrol trong các hiệp hội được ghi nhận rõ nét, tạo nhiều cơ hội quảng bá, kết nối và hợp tác kinh doanh. Số lượng khách hàng Vinacontrol phục vụ tăng 14,78% so với năm 2022.

+ Các dịch vụ, mặt hàng mới như chứng nhận hợp quy thức ăn thủy sản, chứng nhận dầu nhớt, chứng nhận VietGAP và kiểm định trang thiết bị y tế ghi nhận mức doanh thu tăng trưởng ấn tượng, bằng 122,84% so với cùng kỳ năm trước.

- Thị trường quốc tế và hợp tác với khách hàng, đối tác nước ngoài:

+ Doanh thu từ thị trường nước ngoài năm 2023 tăng 8,06% so với năm 2022, đạt 34,69 tỷ đồng. Trong đó, doanh thu từ hoạt động giám định theo ủy thác của KSO SCISI Indonesia bằng 109,58% so với cùng kỳ năm trước.

+ Vinacontrol đang triển khai nghiên cứu phát triển cộng tác viên, văn phòng đại diện tại các thị trường Trung Quốc, Anh Quốc và Bờ biển Ngà. Tuy chưa chính thức có văn phòng ngoài lãnh thổ Việt Nam nhưng Vinacontrol đã nhận được các yêu cầu và cử giám định viên sang thực hiện giám định tại các nước xuất khẩu như đánh giá quá trình sản xuất và kiểm tra chất lượng sản phẩm tại Trung Quốc, giám định máy móc thiết bị đã qua sử dụng tại Nhật, Hàn Quốc... Đồng thời, Tập đoàn đang tiếp cận và tư vấn cho các nhà xuất khẩu dăm gỗ về phương án giám định tại cảng dỡ để đảm bảo quyền lợi của người bán tại Việt Nam.



3. Duy trì, mở rộng phạm vi hoạt động giám định/chứng nhận đối với các mặt hàng/dịch vụ phục vụ QLNN của các Bộ/ngành:

Vinacontrol tiếp tục duy trì được sự chỉ định của các cơ quan QLNN đối với tổ chức chứng nhận theo PT5 và PT7. Trong năm 2023, Vinacontrol mở rộng nhiều dịch vụ: chứng nhận hợp quy thức ăn thủy sản, chứng nhận dầu nhờn, chứng nhận VietGAP và kiểm định trang thiết bị y tế. Trong đó dịch vụ kiểm định an toàn và tính năng kỹ thuật cho trang thiết bị y tế đã đem lại doanh thu khả quan cho toàn Tập đoàn. Dịch vụ tư vấn lập báo cáo kiểm kê khí nhà kính đã ghi nhận một số thành công bước đầu, cho thấy việc luôn nghiên cứu phát triển dịch vụ mới là hướng đi đúng đắn, mang lại nguồn doanh thu ổn định cho Vinacontrol.

4. Nâng cao năng lực, mở rộng thị trường dịch vụ thử nghiệm:

Năm 2023, Vinacontrol đã có sự quan tâm đầu tư mạnh mẽ đối với các dự án đầu tư máy móc thiết bị nhằm tăng cường hàm lượng kỹ thuật công nghệ trong dịch vụ. Trong đó, các phòng thí nghiệm không chỉ được quan tâm thúc đẩy đầu tư củng cố năng lực và chất lượng dịch vụ mà còn khởi động nhiều dự án hợp tác tìm kiếm nguồn lực từ bên ngoài. Căn cứ thực tế thị trường và trên cơ sở đánh giá hiệu quả đầu tư, các Đơn vị tập trung đầu tư trọng tâm để đảm bảo duy trì các lĩnh vực đã có nền tảng. Việc ứng dụng công nghệ trong quản lý nguồn lực, tự động hóa quy trình làm việc tiếp tục được đầu tư bổ sung và nâng cấp.

5. Hoạt động đầu tư phát triển:

Tất cả các khoản đầu tư, mua sắm tài sản và thiết bị thử nghiệm của Vinacontrol đều được thực hiện đúng theo các Quy chế của Hội đồng quản trị và quy định của Điều lệ Công ty. Một số danh mục đầu tư lớn trong năm 2023:

Văn Phòng Tập đoàn:	0,68 tỷ đồng
Vinacontrol Hà Nội:	2,85 tỷ đồng
Vinacontrol Hải Phòng:	3,76 tỷ đồng
Vinacontrol Quảng Ninh:	0,56 tỷ đồng
Vinacontrol Đà Nẵng:	3,62 tỷ đồng
Vinacontrol Tp. Hồ Chí Minh:	6,76 tỷ đồng

IV/ Kế hoạch và phương hướng hoạt động năm 2024:

Năm 2024, Vinacontrol tập trung vào xây dựng và thực hiện các nhiệm vụ sau:

1. Nhiệm vụ chung:

- Đầu tư cho chuyển đổi số: Tích hợp và đẩy mạnh áp dụng công nghệ kỹ thuật số vào hoạt động của Tập đoàn, tận dụng các công nghệ để thay đổi căn bản cách thức vận hành, mô hình kinh doanh và cung cấp các giá trị mới cho khách hàng, cũng như tăng tốc các hoạt động kinh doanh.

- Đầu tư vào hoạt động nghiên cứu và phát triển làm nền tảng cho hoạt động kinh doanh của Vinacontrol trong các năm tới.

2. Công tác thị trường:

Công tác thị trường trong năm 2024 tập trung vào các nhiệm vụ chính:

- Tăng trưởng doanh thu kinh doanh dịch vụ năm 2024 tăng 3% so với cùng kỳ năm trước, thông qua các giải pháp:

+ Tiếp tục phát triển khách hàng/ thị trường thông qua hoạt động đấu thầu. Tham gia đấu thầu các dự án/gói thầu phù hợp với năng lực của Vinacontrol.

+ Đầu tư phát triển trọng điểm vào các loại hình dịch vụ/mặt hàng truyền thống đang có thế mạnh. Phát triển các dịch vụ thay thế, dịch vụ bổ sung và dịch vụ gia tăng để tạo thành các gói dịch vụ hoàn thiện cho khách hàng.

+ Cập nhật những xu hướng của những mặt hàng mới có khả năng thay thế cho những mặt hàng hiện có trên thị trường hoặc các mặt hàng sắp được nhập khẩu về Việt Nam để đầu tư đón đầu. Phát triển các loại dịch vụ cho các mặt hàng đang thuận theo xu hướng chuyển đổi xanh.

+ Triển khai đề án cải tiến công tác truyền thông đã được phê duyệt tại Hội nghị Tổng kết công tác 2023 và Triển khai nhiệm vụ 2024. Tăng cường hoạt động truyền thông quảng bá cả về số lượng và chất lượng. Xây dựng nội dung, chương trình, kế hoạch truyền thông quảng bá chung với quy mô toàn Tập đoàn.

- Áp dụng phần mềm trong quản trị khách hàng: Xu hướng hiện nay là dữ liệu lớn, đa dạng dữ liệu và dữ liệu cần phải được thu thập, xử lý và phân tích để có thể hiểu rõ. Trong đó dữ liệu về khách hàng, mối quan hệ giữa khách hàng và doanh nghiệp là đặc biệt cần được ưu tiên số hóa và khai thác.

3. Công tác kỹ thuật nghiệp vụ và quản lý hệ thống các phòng thử nghiệm:

- Kỹ thuật nghiệp vụ:

+ Duy trì, cải tiến hệ thống quản lý chất lượng, đảm bảo đáp ứng các yêu cầu của các tiêu chuẩn HTCL tương ứng; Tuân thủ và hướng dẫn thực hiện theo các quy trình quản lý, các quy trình/phương pháp và các văn bản pháp quy của cơ quan quản lý Nhà nước.

+ Phối hợp với các Đơn vị nghiên cứu, phát triển các dịch vụ mới.

+ Xây dựng hệ thống theo tiêu chuẩn ISO 14065-1: Tổ chức thẩm định và kiểm định khí nhà kính.

- Quản lý hệ thống các phòng thử nghiệm:

+ Đẩy mạnh hoạt động marketing dịch vụ phòng thí nghiệm.

+ Tối ưu quản lý/quản trị: Tiết kiệm chi phí; Nghiên cứu thường xuyên nhu cầu khách hàng và phát triển thêm dịch vụ mới; Nâng cao chất lượng dịch vụ, thực hiện tốt công tác bảo trì, bảo dưỡng thiết bị, chuẩn bị sẵn các phụ tùng thay thế, vật tư tiêu hao nhằm đảm bảo hoạt động được liên tục.

4. Quản trị nhân sự:

- Hoàn thiện Quy chế trả lương mới nhằm phân loại, đánh giá chính xác hiệu quả thực hiện công việc của từng cá nhân, từ đó thu hút, duy trì, phát triển đội ngũ lao động nòng cốt của Tập đoàn.

- Kiện toàn hệ thống pháp lý về việc xử lý kỷ luật cán bộ và tranh chấp lao động phát sinh.

- Hỗ trợ các Đơn vị trong công tác quản lý kỹ thuật viên giám định và kiểm soát nhân công thuê ngoài.

5. Quản lý hoạt động tài chính, kế toán:

Năm 2024, công tác tài chính kế toán cần tập trung thực hiện những nội dung sau:

+ Quản lý vốn các Đơn vị để bảo toàn và phát triển, sử dụng vốn có hiệu quả.

+ Tăng cường rà soát, kiểm tra công nợ tại các Đơn vị và toàn Tập đoàn để đảm bảo việc thu hồi công nợ được thực hiện thường xuyên, kiểm soát chặt chẽ các khoản nợ xấu để có phương án kịp thời, tránh rủi ro.

+ Kiểm soát chi phí tại các Đơn vị của Vinacontrol và Vinacontrol góp vốn.

V/ Các chính sách về đảm bảo sức khỏe, an toàn và môi trường lao động (HSE) tiếp tục được Công ty duy trì thông qua các hình thức/biện pháp:

- Thực hiện Kaizen 5S vệ sinh điều kiện môi trường làm việc/phòng thử nghiệm tại các Đơn vị toàn Công ty.

- Tổ chức khám sức khỏe định kỳ cho người lao động toàn Công ty.

- Cung cấp trang thiết bị dụng cụ/phương tiện bảo hộ cá nhân tại hiện trường/phòng thử nghiệm, trang bị dụng cụ phòng chống cháy nổ/hỏa hoạn.

TỔNG GIÁM ĐỐC



Mai Tiến Dũng